Министерство образования Красноярского края Краевое государственное бюджетное образовательное учреждение дополнительного образования «Красноярский краевой центр туризма и краеведения»

Принята на заседании методического совета от <15> мая 2020 г. Протокол $№ ____4$

Дополнительная общеобразовательная общеразвивающая программа туристско-краеведческой направленности «РКОдвижение ТУРИЗМА»

Возраст обучающихся: 13-17 лет

Срок реализации: 1 год

Авторы - составители Пахитов В.А., педагог

программы: дополнительного образования.

Пояснительная записка

Направленность программы: туристско-краеведческая.

Адаптированная дополнительная общеобразовательная общеразвивающая программа «РКОдвижение ТУРИЗМА» является авторской программой стартового уровня.

Актуальность и отличительные особенности программы.

Вхождение российского общего образования в десятку лучших мировых систем и воспитание гармонично развитой и социально ответственной личности на основе наших исторических и культурных традиций стали национальными целями и стратегическими задачами развития Российской Федерации на период до 2024 года, которые легли в основу федеральных проектов нацпроекта «Образование».

Дополнительное образование детей — одна из важнейших составляющих образовательного пространства в современном российском обществе. Оно социально востребовано, требует постоянного внимания и поддержки со стороны государства как система, органично сочетающая в себе воспитание, обучение и развитие личности ребенка.

Минпросвещения России настоящее время развивает дополнительного образования в рамках федерального проекта «Успех каждого Федеральный проект предусматривает обновление дополнительного образования всех направленностей, повышение качества и вариативности образовательных программ и их реализацию в сетевой форме, чтобы они отвечали вызовам времени и интересам детей с разными потребностями, инфраструктуры образовательными модернизацию профессионального совершенствование педагогических мастерства И управленческих кадров.

Основной задачей федерального проекта «Успех каждого ребенка» является формирование эффективной системы выявления, поддержки и развития способностей и талантов у детей и молодежи, основанной на принципах справедливости, всеобщности и направленной на самоопределение и профессиональную ориентацию всех обучающихся.

Какую профессию в будущем выбрать для себя, которая будет востребована в крае, России с учетом их социально-экономического развития? Какими знаниями, умениями, навыками, компетенциями нужно обладать, чтобы быть востребованным специалистом в новом, современном мире? Мире неопределенности, сложности и разнообразия, где мир профессий постоянно

меняется. Ответы на эти вопросы помогает находить «Атлас новых профессий», разработанный Агентством стратегических инициатив.

Современные дополнительные общеобразовательные программы туристско-краеведческой направленности призваны отвечать запросу общества и предоставлять возможность обучающимся осваивать предпрофессиональные навыки в сфере новых востребованных профессий.

Рассматривая туризм, как один из актуальных и приоритетных ресурсов социально-экономического развития края, а Красноярский край как территорию возможностей для профессионального самоопределения подростков и старшеклассников, проектно-педагогической командой Центра:

- 1. в 2018 году на региональный чемпионат JuniorSkills впервые была заявлена и апробирована демонстрационная площадка компетенции «Брендменеджер туристских пространств» (в Атласе будущих профессий есть компетенция «Бренд-менеджер пространств»). Задача участников состояла в том, чтобы подготовить туристский продукт в формате туристского блога на основе изученного запроса клиента;
- 2. впервые была апробирована компетенция «Бренд-менеджер туристских пространств» совместно с представителями туристического бизнеса в формате летней профильной смены «РКОдвижение ТУРИЗМА» с привлечением 80 обучающихся образовательных организаций Красноярского края, где участники знакомились с новой профессией, особенностями разработки и продвижения современных турпродуктов.

Исходя из анализа полученной образовательной практики, была разработана круглогодичная дополнительная общеобразовательная общеразвивающая программа «РКОдвижение ТУРИЗМА» (далее – программа), направленная на знакомство обучающихся с профессией будущего из атласа новых профессии в отрасли «Туризм и гостеприимство» и особенностями разработки и продвижения современных туристских продуктов.

Туристическая индустрия уже сегодня испытывает недостаток специалистов ПО разработке индивидуальных туристских продуктов потребителя, конкретного конструкторов путешествий, виртуальных разработчиков стратегий развития территорий.

Поэтому, сегодня в процессе обучения туризму необходимо уделять внимание освоению таких маркетинговых технологий как брендирование, что повышает конкурентоспособность выпускников дополнительных общеобразовательных программ туристско-краеведческой направленности.

Так, например, освоение обучающимися компетенций таких профессий будущего как бренд-менеджер пространства и режиссёр индивидуальных туров и позволит им разрабатывать и предлагать новые авторские туристские продукты, сделает их востребованными на рынке туристических услуг.

Цели и задачи:

Цель программы — формирование у обучающихся компетентности «Продвижение» на материале разработки туристских продуктов с учетом запроса клиента.

Задачи:

- познакомить с профессией будущего из атласа новых профессий в отрасли «Туризм и гостеприимство» «Бренд-менеджер пространств»;
- познакомить с основами брендирования, исследования туристского пространства, экскурсоведения;
- пробудить интерес обучающихся к исследованию пространства (на материале исследуемой территории, выбранной для разработки туристского продукта);
- формировать умения: определять цель, планировать свою деятельность, осуществлять самоконтроль, оценивать полученный результат;
- научить разрабатывать, продвигать туристский продукт в виртуальном пространстве;
 - отработать навыки коммуникации в работе с клиентом, в группе.

Педагогическая целесообразность.

Программа предназначена на обучающихся подростков, старшеклассников и направлена на формирование компетентностного образовательного результата – «Продвижение».

Программа разрабатывалась в рамках проекта «Реальное образование», согласно которому:

компетентность - способность и стремление человека к совершению определенных действий;

образовательный результат - полезное устойчивое запланированное внутреннее изменение человека;

компетентность «Продвижение» - это способность и стремление выполнять исследование и оформлять его результаты с целью выполнения заказа какоголибо субъекта.

Планируемые образовательные результаты программы:

- освоены способы брендирования, исследования природных, культурных, исторических объектов и виртуального пространств;
- умеет разрабатывать, продвигать туристский продукт в реальном и виртуальном пространствах;
- умеет составлять портрет клиента и устанавливать с ним контакт (в реальном и виртуальном пространствах);
- выстраивать конструктивные взаимоотношения с другими людьми, работать в команде.

Комплекс организационно-педагогических условий.

Срок освоения программы – 1 год.

Общее количество часов на освоение программы – 144 часа.

Характеристика временного режима реализации — реализуется с сентября по июнь в форматах: два очных занятия в неделю, и каждую вторую и четвертую субботу месяца по четыре часа - занятия на местности.

Форма проведения – очно-заочная.

Возраст участников – 13-17 лет.

Количество детей в группе – 12 человек.

Организация деятельности обучающихся происходит в разных формах - индивидуальной, групповой, в парах постоянного и сменного состава.

Особые требования к участникам – обучающиеся г. Красноярска, занимающиеся в туристско-краеведческих объединениях.

Характеристика пространства реализации — очная часть проходит в здании КГБОУ ДО «Красноярский краевой центр туризма краеведения», занятия на местности — окрестности г. Красноярска.

В программе используется технология модульного обучения.

Все содержание программы организуется в систему модулей, каждый из которых представляет собой логическую завершенность по отношению к установленным целям и результатам обучения, воспитания.

В конце каждого пройденного модуля педагог проводит контрольное зачетное занятие для проверки степени сформированности компетенции - презентация туристского продукта (1 модуль - решение конкурсных заданий, участие в заочном этапе краевого чемпионата «ЮниорПрофи» по компетенции «Туризм», 2 модуль - презентация туристского продукта).

Модульность обучения состоит из нескольких блоков: информационный, где обучающиеся самостоятельно добывают необходимую информацию, используя разные источники информации: дополнительную литературу, карты в атласе, интернет-ресурс; выполнение практической работы, решают кейсы, оформляют все выводы в виде чек-листов, анализа объектов или выполняют опорный конспект-схему; итоговый - презентация туристского продукта.

Кейс-технология — это интерактивная технология для краткосрочного обучения, на основе реальных или вымышленных ситуаций, направленная не столько на освоение знаний, сколько на формирование у обучающихся новых качеств и умений. Обучающиеся изучают ситуацию, разбираются в ней, предлагают возможные пути решения и выбирают самый оптимальный вариант решения поставленной задачи.

Инструменты формирования результатов обучающихся – лекции, беседы, экскурсии, походы, кейсы, самостоятельная работа, работа в парах, презентация продукта в виртуальном пространстве.

Форма предъявления предметных продуктов – выставка в социальных сетях разработанного туристского продукта. Презентация туристского продукта другим участникам программы (в школе, друзьям, родителям и др. субъектам).

Форма мониторинга и оценки образовательных результатов — стартовое и итоговое анкетирование, текущие решение кейсов, презентация туристских продуктов. В практической деятельности результативность оценивается качеством выполненных практических заданий, творческих работ и т.п.

Критерии оценки результатов обучающихся:

Критерии теоретической по		уровня	Критерии практической под	оценки готовки:	уровня
высокий	уровень	, –	- высокий у	уровень – обу	^у чающийся

обучающийся освоил практически весь объем знаний 100-80%, предусмотренных программой за конкретный период; специальные термины употребляет осознанно и в полном соответствии с их содержанием;

- овладел на 100-80% умениями и навыками, предусмотренными программой за конкретный период; с материалами работает самостоятельно, не испытывает особых трудностей; выполняет практические задания с элементами творчества;
- средний уровень у обучающегося объём усвоенных знаний составляет 70-50%; сочетает специальную терминологию с бытовой;
- средний уровень у обучающегося объём усвоенных умений и навыков составляет 70-50%; работает с материалами с помощью педагога; в основном, выполняет задания на основе образца;
- ниже среднего уровень обучающийся овладел менее чем 50% объема знаний, предусмотренных программой; как правило, избегает употреблять специальные термины.
- ниже среднего уровень обучающийся овладел менее чем 50%, предусмотренных умений и навыков; испытывает серьезные затруднения при работе с материалами; обучающийся в состоянии выполнять лишь простейшие практические задания педагога

Учебный план программы

№	Наименование тем	Количество часов		
		Центр		
		Всего	Теория	Практика
	1 модуль «Бренд-менеджер туристских пространств»			
1.	Знакомство с дополнительной общеобразовательной общеразвивающей программой «РКОдвижение ТУРИЗМА».	2	2	-
2.	Образ клиента. Потребности клиента.	10	2	8
3.	Менеджмент туристских услуг.	14	4	10
4.	Основы экскурсоведения.	18	4	14

5.	Изучение маршрутов Красноярского края.	8	4	4	
6.	Промежуточная аттестация - решение конкурсных заданий заочного этапа краевого чемпионата «ЮниорПрофи» по компетенции «Бренд-менеджер туристских пространств»	12	8	4	
Ито	го по 1 модулю:	64	24	40	
	2 модуль «Туристский продукт»				
7.	Туризм. Виды туризма.	4	4	-	
8.	Продвижение туристского продукта.	12	6	6	
9.	Виртуальное пространство.	14	6	8	
10.	Бренд территории.	6	2	4	
11.	Образовательная экскурсия.	16	-	16	
12.	Туристский маршрут.	18	2	16	
13.	Промежуточная аттестация.	6	-	6	
14.	Итоговая аттестация – презентация туристского продукта	4	-	4	
Ито	Итого по 2 модулю:		20	60	

Содержание учебного плана 1 модуль «Бренд-менеджер туристских пространств»

Цель - формирование образа новой профессии «Бренд-менеджер туристских пространств»

Задачи:

- познакомить с профессией будущего из атласа новых профессий, в отрасли «Туризм и гостеприимство» «Бренд-менеджер пространств»;
 - -познакомить с основами экскурсоведения;

- отработать навыки коммуникации в работе с клиентом;
- отработать навыки работы в команде.
- 1. Знакомство с дополнительной общеобразовательной общеразвивающей программой «PRОдвижение ТУРИЗМА».

Теория: Основная идея и содержание программы.

2. Образ клиента. Потребности клиента.

Теория: потребители туристского продукта. Местонахождение клиента (реальное, виртуальное). Проблемы, с которыми сталкивается клиент. Образ клиента. Примеры портретов клиента. Составление портрета клиента. Вербальное, невербальное общение. Техники эффективной коммуникации. Потребности клиента. Техники выявления потребностей.

Практика: тренинги эффективной коммуникации; тренинги по работе с клиентом.

3. Менеджмент туристских услуг.

Теория: Развитие системы управления и ее особенность в туристской индустрии. Формирование и развитие управления. Основы современной системы управления. Системный, процессный и ситуационный подход в менеджменте.

Практика: Особенности управления в туристской индустрии. Современное состояние туристского рынка и факторы его развития.

4. Основы экскурсоведения.

Теория: Возникновение и развитие экскурсионного дела в России и в Красноярском крае. Основные понятия: «экскурсия», «экскурсионный метод», «экскурсионная работа». Классификация экскурсий по месту проведения и объектам показа, характеру тематики, цели, составу экскурсионной группы. Этапы подготовки экскурсии (предварительная разработка, разработка самой экскурсии, заключительный – прием и утверждение экскурсии). Схема экскурсии: вступление, основная часть, заключение. Оформление содержания экскурсии (форма записи содержания экскурсии).

Практика: Методика проведения экскурсии (методические приемы) Технологическая карта экскурсии.

5. Изучение маршрутов Красноярского края.

Теория: Национальные заповедники. Музеи Красноярского края. Курортно-оздоровительные комплексы края.

Практика: Объекты событийного туризма.

6. Промежуточная аттестация.

Теория: Аттестация - решение конкурсных заданий заочного этапа краевого чемпионата «ЮниорПрофи» по компетенции «Бренд-менеджер туристских пространств».

Практика: Защита конкурсных заданий.

2 модуль «Туристский продукт»

Цель - разработка, презентация и продвижение туристского продукта обучающимися.

Задачи:

- научить разрабатывать, продвигать туристский продукт в виртуальном, реальном пространствах;
- познакомить с основами брендирования, исследования туристского пространства.
 - 7. Туризм. Виды туризма.

Теория: История развития туризма в России. Современная организация туризма в стране. Туристские традиции своего населенного пункта.

Виды туризма: пешеходный, лыжный, водный, горный, велосипедный, спелеотуризм.

8. Формирование туристского продукта.

Теория: Планирование тура. Выбор партнеров – поставщиков услуг. Формирование ценовой политики для организации туристского продукта.

9. Виртуальное пространство.

Теория: Что такое социальные сети. Анализ активности в социальных сетях. Анализ тематических сайтов. Выбор платформы для туристского продукта.

Практика: Работа с социальными сетями. Работа с сайтами.

10. Бренд территории.

Теория: Современные концепции брендинга. Типы брендов. Портфель брендов компании, архитектура и роли брендов. Разработка платформы бренда.

Формирование капитала бренда и развитие бренда во времени: управленческие решения. Маркетинговые коммуникации и их роль в построении и развитии бренда.

Практика: Разработка бренда.

11. Образовательная экскурсия.

Практика: Определение тематики экскурсии. «Я предлагаю тему экскурсии «...», потому что Групповое обсуждение предложенных тем и выбор тематики экскурсии. Обсуждение основного содержания экскурсии. Этапы и особенности проведения экскурсии. Проведение экскурсий, разработанных обучающимися. Подведение итогов проведения экскурсий.

12. Туристский маршрут.

Теория: Права и обязанности участников маршрута. Должности в группе постоянные и временные. Распределение обязанностей в группе. Определение цели и района маршрута. Подбор литературы и картографического материала. Составление плана подготовки маршрута. Разработка маршрута, составление плана-графика движения. Маршрутный лист и маршрутная книжка. Путевой дневник. Отчетная документация. Написание отчета.

Подведение итогов проведения похода по выбранному туристскому маршруту.

Практика: образовательный поход в ГПЗ «Столбы».

13. Промежуточная аттестация.

Практика: Презентация разработанного маршрута с учетом особенностей группы.

14. Итоговая аттестация:

Теория: Разработка туристского продукта.

Практика: Выставка в социальных сетях разработанного туристского продукта. Презентация туристского продукта.

Формы аттестации:

По итогам программы, участники презентуют туристский продукт.

Оценочные материалы:

В анализ оценочных материалов входят: входной и выходной мониторинг (анкетирование), промежуточный и итоговый мониторинг (презентация туристских продуктов, представленных в виртуальном пространстве).

Календарного учебного графика образовательной программы

Наименование модуля	Срок учебного года (продолжи тельность обучения)	Кол-во занятий в неделю, продолж. одного занятия (мин)	Всего ак.	Кол-во ак. часов в неделю
1 модуль	сентябрь - декабрь	1 очно занятие, 1 заочное занятие по 45 мин. (2 ак. ч.), каждую вторую и четвертую субботу месяца по четыре ак. часа занятия на местности	60	4
2 модуль	январь - июнь	1 очно занятие, 1 заочное занятие по 45 мин. (2 ак. ч.), каждую вторую и четвертую субботу месяца по четыре ак. часа занятия на местности	84	4

Учебный год начинается с 15 сентября текущего года, заканчивается 17 июня следующего года.

Материально-техническое обеспечение программы.

- 1. Ноутбуки
- 2. Микрофон-гарнитура
- 3. Проектор
- 4. Доска маркерная
- 5. Маркер
- 6. Бумага офисная А4

Методические рекомендации и дидактический материал:

- 1. Анкеты
- 2. Лекционный материал
- 3. Туристский продукт
- 4. Консультационный материал

- 5. Кейсы
- 6. Видеокамера

Список литературы:

- 1. Багаутдинова Ф.Г. Туристско-краеведческая деятельность в начальной школе. М.: ЦДЮТиК МО РФ, 2002.
- 2. Величко М.Ф. Маленькие путешествия вокруг большого города. Красноярск, 1989.
- 3. Дементьева Т.П. Методические рекомендации по проведению экскурсий со школьниками. М.: ЦРИБ «Турист», 1974.
- 4. Дроздов Н.И. Красноярье: пять веков истории: Учебное пособие по краеведению. Часть І. Красноярск: группа компаний «Платина», 2005.
- 5. Дроздов Н.И. Красноярье: пять веков истории: Учебное пособие по краеведению. Часть II/ Красноярск: группа компаний «Платина», 2006.
- 6. Емельянов Б.ВМетодика подготовки и проведения экскурсий. М:.ЦРИБ Турист, 1980.
- 7. Емельянов Б.В. Организация экскурсионной работы: методика, опыт. М. Профиздат, 1984.
- 8. Емельянов Б.В. Профессиональное мастерство экскурсовода. Учебное пособие М.:ЦРИБ «Турист», 1986.
- 9. Енисейский энциклопедический словарь. Гл. редактор Дроздов Н.И. Красноярск, 1998.
- 10. Корытный Л.М. Реки Красноярского края. Красноярск, 1991.
- 11. Красноярск. Красноярск, 1986.
- 12. Красноярск. Очерки истории города/Под ред. П.Н. Мешалкина. Красноярск, 1988.
- 13. Красноярье: пять веков истории. Учебное пособие. Красноярск, 2005
- 14. Персин А.И. Краеведение и школьные музеи: Учебно-методическое пособие. М., ФЦДЮТиК, 2006.
- 15. Персин А.И. Словарь юного краеведа М., ФЦДЮТиК, 2008.

- 16. Требования к методической разработке экскурсии. Методические рекомендации. М. ЦРИБ «Турист», 1979.
- 17. Чудновский А.Д., Королев Н.В., Гаврилова Е.А., Жукова М.А., Зайцева Н.А. Менеджмент туризма, Москва, 2014.